

Prämienregelung (Informationsblatt)

Grundlage der Prämienzahlung ist die Vermittlung von Interessenten an die M-net Telekommunikations GmbH. Der Vermittler übergibt der M-net Anschriften von Interessenten in schriftlicher Form. Der M-net Vertrieb akquiriert daraufhin den Kunden selbst. Kommt es zu einem Vertragsabschluss, so erhält der Vermittler eine einmalige Prämie. Vermittlungsprämien sind Einmalzahlungen für die Vermittlung von Geschäftskunden an die M-net.

Die Vermittlungsprämien ab 01.04.07 betragen pro geworbenen Anschluss:

Anschlussart	Mindestvertragsdauer	12 Monate	24 Monate
Maxi DSL (siehe ggf. aktuelle Kunden-werben-Kunden-Aktion)		0 €	
Premium Call ISDN-Mehrgeräte-/Anlagenanschluss		15 €	30 €
Premium Call ISDN-Mehrgeräte-/Anlagenanschluss mit ADSL		25 €	50 €
Premium Call ISDN-Primärmultiplexanschluss		100 €	200 €
SDSLflat 1024		50 €	
SDSLflat 2300		100 €	
SDSLflat 4600		150 €	
SDSLflat 6800 / 10000		200 €	
SDSLvario 2300		50 €	
SDSLvario 4600		100 €	
SDSLvario 6800 / 10000		150 €	
business-access / direct-access < 10M		100 €	
business-access / direct-access > 10M		200 €	
server-housing*		150 €	
sonstige		Prämie nach Absprache	

* Nur für Kunden mit einem Mindestumsatz von 200 €/Monat.
Alle Preise in Euro, inkl. MwSt.

In die Berechnung dieser Vermittlungsprämien werden keinerlei zusätzliche Umsätze und Zusatzprovisionen mit eingerechnet. Dies gilt insbesondere für Airtime, Hard- und Softwareerlöse, Installationskosten und Service, etc. Die Aktion Kunden werben Geschäftskunden kann von M-net jederzeit, ohne Einhaltung einer Frist, beendet werden.

Voraussetzungen und Ablauf:

Der Vermittler muss den Kunden vorqualifizieren. Zu dieser Vorqualifizierung gehören folgende Punkte:

- Name und Adresse des potenziellen Kunden
- Ansprechpartner beim Kunden mit Telefonnummer inkl. Durchwahl
- der Vermittler muss den potenziellen Kunden darüber informiert haben, dass ein M-net Vertriebsmitarbeiter mit ihm in Kontakt treten wird, um die vertraglichen und sonstigen Details mit dem Kunden direkt abzuklären
- Datum des letzten Gespräches zwischen dem Vertriebspartner (Name des Vermittlers) und dem potenziellen Kunden
- Der Vermittler verwendet das von M-net vorgefertigte Faxformular

M-net informiert den Vermittler schriftlich über den Ausgang der Verhandlungen. Die Vermittlungsprämie wird nach der ersten Rechnungsstellung und deren Bezahlung, ab der Umsetzung des Auftrags, an den Vermittler ausbezahlt.

Es gelten folgende Bedingungen:

- 1) Vermittlungsprämien werden einmalig ausbezahlt und gelten alle weiteren Ansprüche des Vermittlers, resultierend aus dem jeweiligen Vertrag zwischen M-net und dem Endkunden, ab.
- 2) Im Zweifelsfall hat der Vermittler den Nachweis zu erbringen, dass Aufträge durch ihn vermittelt wurden.
- 3) Sollte M-net bereits im Kontakt zu dem Interessenten stehen, so besteht kein Anspruch auf Zahlung einer Vermittlungsprämie.
- 4) Die Forderungen des Vermittlers können von M-net mit offenen Forderungen gegen den Vermittler, auch aus anderen Geschäftsbeziehungen zwischen den Vertragsparteien, verrechnet werden.
- 5) Die Ausbezahlung der Prämien erfolgt monatlich bargeldlos per Überweisung auf ein vorher vereinbartes Konto des Vermittlers, welches der M-net bekannt gegeben wird bzw. wird dem Kundenkonto gutgeschrieben.

Per Fax oder Post an Ihren zuständigen Vertriebsbeauftragten oder:

- Niederlassung München · Emmy-Noether-Straße 2 · 80992 München · **Fax: (089) 45 200 - 39 36**
- Niederlassung NEFkom · Spittlerstorgraben 13 · 90429 Nürnberg · **Fax: (0911) 18 08 - 5220**
- Niederlassung AugustaKom · Curt-Frenzel-Str. 4 · 86167 Augsburg · **Fax: (0821) 45 00 - 135**

Bei dem folgenden Unternehmen habe ich für die Produkte der M-net Interesse geweckt. Dem Interessent ist bekannt, dass M-net nun mit ihm Kontakt aufnimmt und M-net darf sich auf mich beziehen.

1. Interessent für M-net Produkte

Firma	
Ansprechpartner	Funktion
Telefonnummer inkl. Durchwahl	
Straße / Nr.	PLZ / Ort
Interesse an (Produkt)	
Letzter Kontakt (Datum)	

2. Prämienberechtigter M-net Kunde

Ich bin M-net Kunde. Mit den umseitig genannten Vertragsbedingungen bin ich einverstanden.

M-net Vertragsnummer (z.B. 20010404003) bzw. **Kundennummer** (z.B. 631466) **(unbedingt angeben)**

Name / Vorname / Firmenname

Straße / Nr.

PLZ / Ort

UST-ID Nr. (bei Firmen unbedingt angeben)

Ich bin aktuell kein M-net Kunde. Die Auszahlung im Falle eines erfolgreichen Abschlusses soll auf folgende Kontoverbindung erfolgen:

Konto-Nr.

BLZ

Kreditinstitut

Name / Vorname des Kontoinhabers (falls abweichend)

Ort / Datum

Unterschrift des Vermittlers

3. Wird von M-net ausgefüllt!

weiterleiten an

Auftragsbearbeitung

Buchhaltung

zuständiger VB

Vertragsumsetzung (Datum)

Kunden-Nr. des Neu-Kunden

Provision bitte zur Zahlung anweisen:

- | | | | | |
|---------------------------------------------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------------------------------------|---------|
| <input type="checkbox"/> ISDN-Mehrgeräte-/Anlagenanschluss | <input type="checkbox"/> 15 € | <input type="checkbox"/> 30 € | <input type="checkbox"/> SDSLvario 2300 | 50 € |
| <input type="checkbox"/> ISDN-Mehrgeräte-/Anlagenanschluss mit ADSL | <input type="checkbox"/> 25 € | <input type="checkbox"/> 50 € | <input type="checkbox"/> SDSLvario 4600 | 100 € |
| <input type="checkbox"/> ISDN-Primärmultiplexanschlüsse | <input type="checkbox"/> 100 € | <input type="checkbox"/> 200 € | <input type="checkbox"/> SDSLvario 6800 / 10000 | 150 € |
| <input type="checkbox"/> SDSLflat 1024 | | 50 € | <input type="checkbox"/> business-access/direct-access < 10M | 100 € |
| <input type="checkbox"/> SDSLflat 2300 | | 100 € | <input type="checkbox"/> business-access/direct-access > 10M | 200 € |
| <input type="checkbox"/> SDSLflat 4600 | | 150 € | <input type="checkbox"/> server-housing | 150 € |
| <input type="checkbox"/> SDSLflat 6800 / 10000 | | 200 € | <input type="checkbox"/> sonstige: _____ | _____ € |

X
Unterschrift Vertriebsleiter